

Business für Sie

Nutzen Sie die neuen B2B-Anwendungen für Autoprofis



Brandheisse Funktionen für Autoprofis

Die neuen «B2B-Anwendungen» von Autoscout24 sind nur für Sie gemacht. Für Sie, den verkaufstarken Profi was den Autohandel angeht. Denn mit den «Business-to-Business» Online-Tools eröffnet sich für Sie die neue Welt der exklusiven Händlerplattform.

Die über 2000 zufriedenen Geschäftskunden von Autoscout wissen um die Kraft des Internet-Vertriebskanals. Nicht die Autos direkt verkauft man über das Internet, sondern der alles entscheidende Erstkontakt wird online hergestellt.

Weil die Marketing-Spezialisten von Autoscout24 kontinuierlich den Puls der Automobilbranche fühlen, wissen sie genau, was die Garagisten für den Occasionenhandel benötigen. Die Internet-

Profis setzen geeignete Lösungen in Arbeitsinstrumente um, mit denen auf einfache Weise die tägliche Einkaufs- und Verkaufsarbeit erleichtert wird. Dazu erhalten die B2B-Garagisten umfassende Hilfsmittel, die das Occasionengeschäft insgesamt optimieren und den europäischen Occasionen-Markt als «Real-Time Börse» auf den Bildschirm holen – natürlich mit Autoscout24.

Sie erhalten die modernsten Werkzeuge für den Online-Autohandel:

Sie beobachten was andere suchen und können so proaktiv auf die Nachfrage reagieren. DAS kraftvolle Verkaufsinstrument!

BUSINESS-FINDER

Sie sehen welche Autos von Privaten und welche von anderen Händlern angeboten werden und kennen dadurch das zu verhandelnde Preisniveau.

DEALER-NET

Sie verdienen Geld weil mit internen Händlerpreisen marktgerechte Kalkulationen erst möglich sind.

Marktplatz

Sie verkaufen gebrauchte Werkstattausrüstung oder spezielle Ersatzteile an andere Autoscout24-Garagisten.

Sie suchen Mitarbeiter in der Stellenbörse und vermitteln Arbeiten weiter.

Mediamanager

Sie schalten ihre Fahrzeuge per Knopfdruck in bekannte Printmedien. Nutzen Sie ihre Fahrzeugdaten auf Autoscout24 und gestalten Sie das Inserat selbst am Computer.

Sie wählen aus den Angeboten für termingerechten Fahrzeugtransport der Logistik-Unternehmen.

Transportmanager

Fakten www.autoscout24.ch

- Die Schweizer Autoscout 24 AG wurde 1999 durch den Zusammenschluss mit www.autopool.ch, der Autobörse des AGVS gegründet.
- Anfang 2002 sind über 50'000 aktuelle Fahrzeuge in der Online-Datenbank verfügbar.
- Über 2400 Autohändler sind in der Schweiz über Autoscout24 mit dem Gesamtmarkt vernetzt.
- Technische Angaben
 - 400'000 Visits/Monat
 - 8.4 Mio. Page Impressions
 - 51'000 UniqueVisitors/Monat
 - ca.8'500 vermittelte Fz./Monat
- Umfassende B2B-Anwendungen für das Auto-Business und den entscheidenden Vorsprung.

Mit Autoscout24 steht ihnen der mit Abstand grösste Online-Marktplatz der Schweizer Autobranche zur Verfügung.

**AUTOMOBIL
REVUE**

Profitieren Sie von den Autoscout 24 Medien-Partnern: beispielsweise die «Automobil Revue» mit dem grössten Print-Automarkt der Schweiz oder «CarWeb», der drittgrössten Schweizer Internet-Autobörse.



Anzeige der Anbieter

Folgende Fahrzeuge wurden aufgrund der von Ihnen eingetragenen Kriterien gefunden.

61 bis 80 von 159 gefundenen Fahrzeugen

Marke/Typ	Altbau	Jahr
Privat SUBARU Justy	Limousine	1991
Händler SUBARU Justy 1.2	Coupe	1989
Händler SUBARU Justy 1.2	Limousine	1993
Händler SUBARU Justy 1.2	Limousine	1992
Händler SUBARU Justy 1.2	Limousine	1996
Händler SUBARU Justy 1.2	Limousine	1990
Privat SUBARU Justy 1.2	Limousine	1990
Privat SUBARU Legacy	Limousine	1997
Privat SUBARU Legacy	Limousine	1990
Händler SUBARU Legacy	Limousine	1990
Händler SUBARU Legacy	Limousine	1991
Händler SUBARU Legacy	Limousine	1993
Händler SUBARU Legacy	Limousine	1993
Händler SUBARU Legacy	Limousine	1991
Händler SUBARU Legacy	Limousine	1997

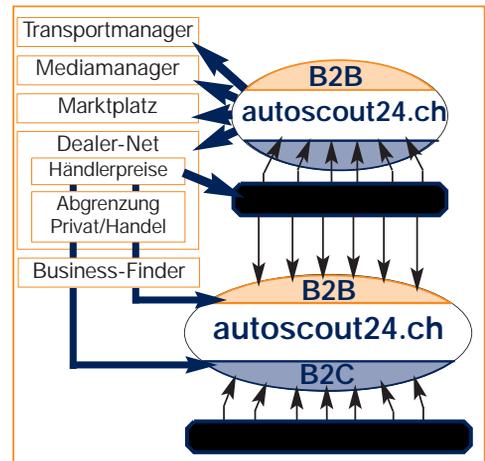
Beobachten Sie mit dem Business-Finder, wer welches Fahrzeug für welchem Preis zu kaufen sucht. Finden Sie die passenden Angebote dafür im Dealer-Net, wo Sie klar erkennen, wer der Verkäufer ist, ob das Angebot von einem anderen Händler stammt oder von einer Privatperson. Sie kennen damit das Preisniveau!

Business-to-Business als System

Hintergrund der neuen B2B-Funktionen von Autoscout24 ist im Prinzip die Einführung des zusätzlichen Intranet-Bereichs, der exklusiv dem professionellen Autohandel offen steht.

Bei der Entwicklung der einzelnen Module standen die Bedürfnisse des Autohandels im Vordergrund. Doch nicht minder viel System steckt in der Zusammenstellung der Funktionen zu einem Ganzen. Und es geht weiter: Autoscout24 arbeitet schon heute an der Zukunft.

Bereiten auch Sie sich auf die Zukunft vor – natürlich mit Autoscout24.



- Wollen Sie von den geschäftsentscheidenden Vorteilen der neuen B2B-Anwendungen von Autoscout24 profitieren?
- Wollen Sie wissen, welche Kosten damit verbunden sind?
- Wollen Sie mehr Informationen darüber, wie Sie in Ihrem Betrieb die B2B-Anwendungen einsetzen können und so erheblich mehr Occasionen verkaufen als bisher?

Dann rufen Sie uns an und fragen nach der kostenlosen und persönlichen Beratung durch einen unserer Spezialisten – wir freuen uns auf Ihren Anruf. **Autoscout24 Kundendienst: 031 744 21 21**

oder senden uns untenstehenden Talon, wir melden uns dann umgehend bei Ihnen.

Autoscout24 AG, Bernstrasse 41, 3175 Flamatt, Tel. 031 744 21 21, Fax 031 744 21 XX

ich möchte eine persönliche und kostenlose Beratung, rufen Sie mich unter folgender Nummer an:

Telefon:

Mobil:

Firma:

Name:

Strasse:

PLZ und Ort: