Konzept AutoScout24 B2B-Information 2006

Ausgangslage

Die Business-Kunden (Importeure, Garagisten und Autohändler) wurden bis anhin mit Infobriefen direkt und mit Werbung in verschiedenen Fachzeitschriften informiert. Zusätzlich existierte ein Info-Magazin, das Autoscout24 zweimal jährlich an seine B2B-Kunden schickte. Zuerst unter dem Namen «InternetNews» mit Fachinformationen zum Umgang mit dem Medium Internet, dann «GaragenMarketing», das Marketing-Aspekte im Autohandel publizierte. Da der Bereich Marketinglösungen für Garagisten inzwischen aus dem Sortiment von AutoScout24 gestrichen wurde, macht die Fortführung des Magazins GaragenMarketing keinen Sinn mehr.

Die Kundenmagazine von AS24 existierten während rund drei Jahren und stellte für AS24-B-Kunden einen informativen Mehrwert dar und konnte zur Abgrenzung der AS24-Community dienen. Die Kosten der externen Content-, Layout- und Infografik-Produktion lagen bei 32'000 Franken bei zwei Ausgaben pro Jahr [pro Ausgabe 28 Seiten Umfang, davon 6 Soll-Seiten Werbung] plus Druck und Vertrieb sowie AS24-interne Aufwendungen für Administration, Inserate und Grafik.

Trotzdem muss eine Kommunikation zu den Business-Kunden von AutoScout24 stattfinden. Warum?

- weil diese Kunden zu den Hauptumsatzträgern gehören,
- weil ein Grossteil der Fahrzeuge für das Consumer-Angebot des Marktführers AS24 aus dem Business-Markt stammt,
- weil der Konkurrenzkampf um die Businesskunden (Importeure, Garagen und Autohändler) hart geführt wird und AS24 auf beste B2B-Kontakte angewiesen ist.

Zu beantwortende Fragen:

- Wer ist Kunde AS24 und wer nicht?
 - B2B 12 Fahrzeug-Importeure

3500 Markenvertreter, Garagisten und Autohandel

B2C Private Fahrzeuganbieter

Rund 2500 Unternehmen der Garagenbranche sind entweder bei der Konkurrenz oder nicht im Internet.

- Sollen Nicht-Kunden die selbe Information erhalten wie Kunden?
 - Im Bereich der klassischen Werbekanäle erhalten alle Kunden (B2B/B2C) und Nichtkunden die gleichen Informationen; hauptsächlich via TV, Plakat und Inserate.
 - AS24-B2B-Kunden sollen weiterhin zusätzliche und hochwertige (für ihr Business relavante) Informationen von AS24 bekommen, die Nichtkunden vor enthalten wird. So wird diese BusinessInfo zu einem Mehrwert von AS24 und hilft zugleich bei der Bildung einer Kunden-Gemeinschaft. Die genaue Splittung von Informationen an Zielgruppen wird später beschrieben.
- Welche Effekte haben verschiedene Kontaktarten und Medien auf AS24-B2B-Kunden?
 - Plakate werden wahrgenommen, verursachen jedoch wegen B2C-Botschaft wenig Wirkung. (Alternative wäre eine Business-Plakat-Aktion bei AS24-

- Kunden; Banner, Wimpel, Diplom, Plakat, Signet, Händlerkennzeichnung)
- Inserate in Fachzeitschriften werden beachtet, wenn der Inhalt klar als «Business» ersichtlich ist. Geeignet, um Wörter oder Wortgruppen oder eine kurze Botschaft zu transportieren. Hohe Frequenz auf Zielzeitpunkt nötig.
- Beilagen in Fachzeitschriften werden nur bei Bedarf gelesen, haben aber eine gute Chance beim Leser auf den Stapal «noch zu lesen» oder
- «Archiv» gelegt zu werden, um bei Bedarf zur Verfügung zu stehen. Voraussetzung ist ein fokussierter Inhalt auf ein für die Zielgruppe relevantes Thema. Also «Internet-Business» statt «Kundenzeitung» oder Weniger Administration im Autohandel» statt «Auto-News Nr.x». Beilagen werden auch anhand des Niveaus des Träger-Mediums beurteilt, respektive zum Lesen selektiert oder eben nicht.
- PR und Artikel in Fachzeitschriften erhalten ihre Glaubwürdigkeit vom Niveau und dem Umgang mit PR vom einzelnen Medium.
- Mit Versand an persönliche Adresse kann ein hoher Aufmerksamkeitsgrad erzielt werden. Voraussetzungen sind, dass die Zielgruppe die Information erwartet und dass die Information von hoher Qualität plus einzigartig ist.
- Persönliche Kontakte mit Abgabe einer hochwertigen Dokumentation ist ideal.
- Zielgruppe der Kunden, des Potenzials, Überschneidung B2B und B2C-Gruppen? (Integrität / Kongruenz / zielgruppengerechte Divergenz der einzelnen Kommunikations-Inhalte auf verschiedenen [verbal, nonverbal; visuell, intern/extern, ...] Ebenen, verschiedenen Medien und Zeiten).
- Was muss auf jeden Fall vermieden werden? Wie bis anhin findet die Konkurrenz in AS24-Publikationen nicht statt mit Ausnahme von direkten Vergleichen, die durch Dritte (Marktforscher) angestellt wurden; in diesem Fall ist ein nicht wertender Kommentar angebracht [plus natürlich die besondere Stellung und Vorteile von AS24].
- Welche Konzern-Vorgaben sind einzuhalten? Die Vorgaben der Corpotate Identity von AS24 sind einzuhalten, sofern nicht explizit anders konzipiert (beispielsweise Publireportage).
- Welches Budget ist vorhanden? Für die geplanten B2B-Fachinfo-Aktion ist ein Budget von 50'000 Franken pro Jahr vorgesehen, alles inklusive (Inhalt, Verarbeitung, Druck, Vertrieb, ...).
- Was für ein Zeitraum bleibt, um die Ziele zu erreichen?
 Innerhalb des ersten Jahres soll das B2B-Fachinfo-System eingeführt und den Anforderungen des Marktes angepasst werden. Am Schluss des zweiten Jahres soll die Kommunikation institutionalisiert sein und ab dem dritten Jahr zum erwarteten Instrument für B2B-Kunden sein.
 Im Halbjahres-Rhythmus wird die Strategie und Wirkung geprüft und Schritt für Schritt optimiert/angepasst.

Ziel-Analyse anhand Bedürfnissen AS24

Bedürfnisse AS24

- Da sich seit einiger Zeit für die Internet-Anbieter die Marktanteile an der B2B-Kundschaft nicht mehr gross verändern, will AS24 die bestehenden Kunden an sich binden und durch kontinuierlichen Ausbau der Marktführerschaft den Marktanteil B2B langfristig steigern.

Für die Kommunikation ergeben sich daraus folgende Ableitungen:

- Die Kommunikation soll immer im gleichen, wiedererkennbaren Stil erfolgen.
- Auf möglichst vielen Kanälen muss eine Gleichschaltung der Information erfolgen.
- Die Kommunikation soll der Zielgruppe bestätigen, beim richtigen Anbieter zu sein oder (im Fall von Konkurrenzkunden) zu diesem wechseln zu wollen.
- Es sollen Neuheiten, Änderungen, ... an die Zielgruppe kommuniziert werden.
- Mit Kundeninformationen soll ein Mehrwert für Kunden geschaffen werden.
- Exklusive Kunden-Informationen helfen bei der Bildung einer AS24-Gemeinschaft und den Druck auf die «Ausgeschlossenen».

_

Einige Möglichkeiten

- A) Die Information von Business-Kunden erfolgt via direkte Post in der Form von Brief oder Infoblatt oder .
- B) Die Information von Business-Kunden erfolgt via persönlichem Kontakt des AS24-Aussendienstes.
- C) Die Information von Business-Kunden erfolgt via Fachmedien entweder in Form von:
 - C1) Inseraten mit Werbung die deckungsgleich mit Consumer-Werbeinhalten ist.
 - C2) Inseraten, deren Werbung speziell auf die Business-Kunden abgestimmt ist.
 - C3) Inseraten, deren Inhalt im redaktionellen Stil und Aussehen entwe der des Mediums oder Corp.ld.-AS24 jedoch als bezahlte «Publi-Reportage» platziert ist.
 - C4) PR-Berichten, die als solche gekennzeichnet vom Medium kostenlos platziert wird.
 - C5) FachInformation, die als redaktioneller Teil vom Medium kostenlos platziert wird.
 - C6) Firmenportraits, Interviews mit AS24-Exponenten, Testimonials AS24-Kunden, die von der Redaktion der Medien selbst erarbeitet und kostenlos oder gegen Rechnung platziert werden.

C7)

Analyse der medialen Möglichkeiten

Information von Business-Kunden erfolgt via direkte Post in der Form von Brief oder Infoblatt:

- Einfacher und rascher Weg, um Kunden zu informieren
- Gefahr des Medienuntergangs durch Personalisierung verringerbar

Information von Business-Kunden erfolgt via persönlichem Kontakt des AS24-Aussendienstes.

- Hohe Wirksamkeit aber von Persönlichkeiten abhängig, Dokumentation sollte erklärt und abgegeben werden.
- Hohe Kosten, geeignet für Akquisition

Information von Business-Kunden erfolgt via Fachmedien entweder in Form von:

- Inseraten mit Werbung die deckungsgleich mit Consumer-Werbeinhalten ist. Kein Zusatznutzen für B2B-Kunden.
- Inseraten, deren Werbung speziell auf die Business-Kunden abgestimmt ist. Ja, sinnvoll um kurze Botschaften zu verankern. Neuheiten verkünden.
- Inseraten, deren Inhalt im redaktionellen Stil und Aussehen entweder des Mediums oder Corp.ld.-AS24 - jedoch als bezahlte «Publi-Reportage» platziert ist.
 - Relativ teuer für den Mehrwert gegenüber PR, da Redaktionen ohnehin auf «PR-Redaktor» angewiesen sind.
- PR-Berichten, die als solche gekennzeichnet vom Medium kostenlos platziert werden.
 - Im Vergleich zur Werbung kostengünstige Methode eigene Inhalte zu platzieren. Nachteil: Bei den meisten Redaktionen wird PR veröffentlicht, solange der Absender Werbekunde des Mediums ist. Je besser, kompakter und relevanter für die Leserschaft der PR-Inhalt, desto besser die Chance publiziert zu werden
- FachInformation (Fachberichte), die als redaktioneller Teil vom Medium gratis platziert wird. Funktioniert wie oben fast nur bei Kooperationen und/oder Werbetätigkeit im Medium des Senders. Dafür sehr gute Glaubwürdigkeit.
- Firmenportraits, Interviews mit AS24-Exponenten, Testimonials AS24-Kunden, die von der Redaktion der Medien selbst erarbeitet und kostenlos oder gegen Rechnung platziert werden.
 Am besten den Redaktionen überlassen indem man die Journalisten regelmässig an Firmen-Veranstaltungen oder einzeln zum Interview vielleicht mit Mittagessen einlädt

.

Bestehende Medien-Kooperationen

Auto-Inside

Pro Jahr können 4 Berichte platziert werden:

| Termin | 1 | Vor Autosalon | Februar |
|--------|---|-------------------|-----------|
| Termin | 2 | Nach Autosalon | Mai |
| Termin | 3 | Nach Sommerferien | September |
| Termin | 4 | Nach Auto Zürich | November |

Keine genauen Angaben zu Textlänge vorhanden

Vorschlag: 1 bis 1.5 Seiten mit mindestens einem Bild oder Infografik liefern.

Übersetzung FR wird von AutoInside gemacht.

Auto-Info

Pro Quartal kann ein Bericht platziert werden.
Beilage 3000.- pro Versand [] GENAUE ANGABEN zu GEWICHT
->

-> nach unten: Doppelausgaben Kundenbroschüre beilegen, jeweils mit einem Monat Verzögerung für Vorteil und Mehrwert AS24-Kunden.

Es werden 10 Inserate im Jahr 2005 gekauft [] TERMINPLAN, weil Wirkung stärker, wenn abwechslungsweeise Inserat und Bericht erscheint, anstatt beides gemeinsam.

STRATEGIE B2B-Fachinformation

Es werden vier Informations-Wellen geplant, mit denen alle potenziellen B2B-Kunden von AS24 mindestens einmal in Kontakt kommen müssen. Die Informationskanäle sind die Fachmedien der Autobranche, der Direktversand und persönliche Kontakte des Aussendienstes.

Betriebe die bereits Kunde sind werden monatlich im Direktversand mit einem Online-B2B-Newsletter beliefert. [von AS24 erstellt] [] PLANUNG ABGLEICHEN.

Neu erhalten die Kunden vierteljährlich eine Info-Broschüre (Arbeitstitel BUSINESSnews) im Direktversand, in welcher die neuesten Tipps, Markt- und Internet-Statistiken, Testimonials von Branchen-Gurus, Neuheiten B2B-Tools, präsentiert werden. Diese Publikationen werden mit zeitlicher Verzögerung von ein bis zwei Monaten als Beilagen vertrieben, um den Anreiz für Nicht-Kunden zu schaffen bei AS24 beizutreten. Aus der Info-Broschüre werden PR-Artikel extrahiert, die für den PR-Versand an die Kern-Automedien dienen; damit wird erreicht, dass weitere Medien freiwillig über AS24 berichten und so zusätzliche Personen vor allem aus der Gruppe der Nicht-Kunden angesprochen werden.

Durch die inhaltliche und zeitliche Abstimmung der Kommunikation sowie der kaskadierten Verwendung der gleichen Inhalte werden die Botschaften kostengünstig, glaubhaft und breit an die bestehenden und potenzielle Kunden gerichtet.

UMSETZUNG / AKTION

Die bestehenden Medien-Kooperationen sind eben erst neu entstanden und sind soweit sie definiert sind in Ordnung und werden auf gegenwärtigem Stand belassen und benutzt.

Für die neue Info-Broschüre werden Konzept und Inhalt so erstellt, dass die Weiterverarbeitung zum PR-Versand ohne weiteres möglich ist und so ein sekundärer Nutzen entsteht. Für das Aussehen der Info-Broschüre wird ein separates Konzept erstellt

Mögliche Fach-Medien Automobil

- AGVS Auto-Inside

AGVS-Verbandsblatt an Mitglieder

Erscheinungsweise monatlich 11 x pro Jahr

Auflage 4500 Deutsch und 1500 Franz. ECHT 4000

Sprachen DE und FR

Zielgruppen AGVS-Mitglieder (Markenvertreter + Lehrlinge)

Tonalität biederer Verbands-Stil, keine Fachinfo

Offenheit für PR (0=wenig, 2=möglich, 4=gut) ->4

Anteil Zielgruppe AS24 in der Leserschaft (0=wenig, 2=einige, 4=viele) -> 4

Akzeptanz bei AS24-Kunden (0=gering, 2=mässig, 4=gut) ->4

Chance auf Kooperation (0=gering, 2=möglich, 4= gut, 6=bestehend) ->6

Kosten Inserate / Anteil ZielgruppeAS24

RELEVANZ für AS24 -> 5

- Eurotax AutoInformation

Auszüge Handelsamtsblätter CH an Abonnenten/Eurotax-Kunden, Teil ETG-Info-Strategie

Traditionelle Zeitschrift von Eurotax in einfacher Machart, dafür einzigartigem Inhalt: Auszüge aus dem CH-Handelsamtsblatt über Unternehmen der Autobranche. Dazu vor allem PR-Texte und Bilder.

Erscheinungsweise wöchentlich ohne Festtage

Auflage 2500 ECHT 1000

Sprachen DE

Zielgruppen Garagisten/ETG-Kunden

Tonalität bieder konsistent formal

Offenheit für PR (0=wenig, 2=möglich, 4=gut) -> 4

Anteil Zielgruppe AS24 in der Leserschaft (0=wenig, 2=einige, 4=viele) -> 4

Akzeptanz bei AS24-Kunden (0=gering, 2=mässig, 4=gut) -> 4

Chance auf Kooperation (0=gering, 2=möglich, 4= gut, 6=bestehend) -> 6

Kosten Inserate / Anteil ZielgruppeAS24

RELEVANZ für AS24 -> 5

- Bertelsmann Auto&Technik

Kommerz-Medium an Garagengewerbe

Vor wenigen Jahren aus den ehemaligen Bertlesmann Zeitschriften

«Autotechnik» und «Garage» gegründet. Sollte nach Bruch in der

Zusammenarbeit Bertelsmann/AGVS und resultierender Schliessung von

«Garage» beider Themenbereiche übernehmen. Verhaltener wirtschaftlicher

Start dank Grosskonzern möglich. Redaktionelle Leistung gering. Chefredaktor gleichzeitig verantwortlich für Eurotax Auto-Info

-> Interessenkonflikt!

Erscheinungsweise monatlich 10 x pro Jahr

Auflage 5000 ECHT 2500

Sprachen DE und FR

Zielgruppen Lehrlinge, Werkstatt und Marken

Tonalität modern, technisch und PR

Offenheit für PR (0=wenig, 2=möglich, 4=gut) -> 2

Anteil Zielgruppe AS24 in der Leserschaft (0=wenig, 2=einige, 4=viele) -> 2

Akzeptanz bei AS24-Kunden (0=gering, 2=mässig, 4=gut) ->2

Chance auf Kooperation (0=gering, 2=möglich, 4= gut, 6=bestehend) -> 2

Kosten Inserate / Anteil ZielgruppeAS24

RELEVANZ für AS24 -> 2

- Lederer Auto&Wirtschaft

Kommerz-Medium an Garagengewerbe

Vor wenigen Jahren mit Ex-Besitzer Eurotax (H.Lederer) und Ex-Mitarbeitern Bertlesmann (Giucchiara, u.a) als Konkurrenz zu Auto&Technik gegründet. Österreicher Inhalte, starke Abhängigkeit von Car4You-Internet, schlechte

Kopie der ehemaligen «Garage».

Erscheinungsweise 10 x pro Jahr Auflage (7000) ECHT < 2000

Sprachen DE

Zielgruppen Garagisten

Tonalität farbig, modern und PR

Offenheit für PR (0=wenig, 2=möglich, 4=gut)

Anteil Zielgruppe AS24 in der Leserschaft (0=wenig, 2=einige, 4=viele)

Akzeptanz bei AS24-Kunden (0=gering, 2=mässig, 4=gut)

Chance auf Kooperation (0=gering, 2=möglich, 4= gut, 6=bestehend)

Kosten Inserate / Anteil ZielgruppeAS24 RELEVANZ für AS24 -> 0 weil Konkurrenz

- VSCI Carossier

VSCI-Verbandsblatt an Mitglieder

Typisches Verbandsblatt, extern durch Wald- und Wiesenreporter zusammengebastelt. Einfacher aber tiefliegender Zugang zur

Karosserie-Branche.

Erscheinungsweise 8 x pro Jahr

Auflage 1500 Sprachen DF

Zielgruppen Karosserie-Unternehmen

Tonalität Bieder, farbig, PR-lastig, Verband

Offenheit für PR (0=wenig, 2=möglich, 4=gut)

Anteil Zielgruppe AS24 in der Leserschaft (0=wenig, 2=einige, 4=viele)

Akzeptanz bei AS24-Kunden (0=gering, 2=mässig, 4=gut)

Chance auf Kooperation (0=gering, 2=möglich, 4= gut, 6=bestehend)

Kosten Inserate / Anteil ZielgruppeAS24

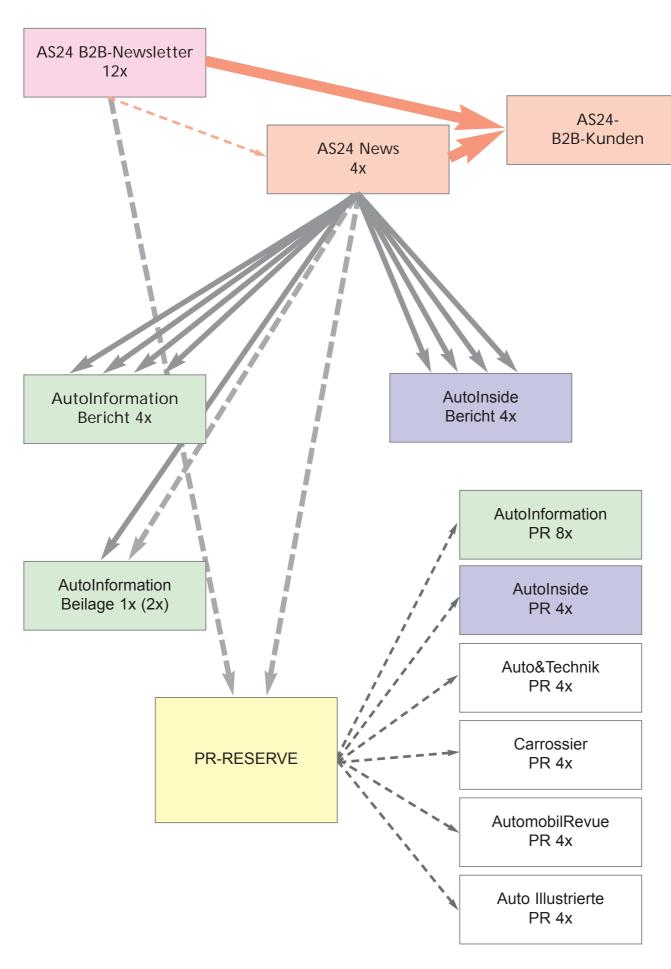
RELEVANZ für AS24

Mögliche Konsumenten-Medien

- AutomobilRevue
- Auto-Illustrierte
- Auto, Motor, Sport

| Titel | Erscheinung | Auflage | Sprachen | Offenheit PR | Anteil ZG Leser Akzeptanz | Akzeptanz | Relevanz |
|--------------------------|------------------------------|-------------------------|---------------|--------------|---------------------------|-----------|----------|
| AutoInside | 11 x pro Jahr | 4500de/1500fr [4000] | DE/FR separat | 4 | 4 | 4 | 4 |
| Bericht | 4 x pro Jahr | 4500de/1500fr [4000] | DE/FR separat | 4 | 4 | 4 | 4 |
| Auto-Info | wöchentlich | 2000 [1000] | DE | 4 | 4 | 4 | 4 |
| Bericht Beilage | 4 x pro Jahr 2 x pro Jahr | 2000 [1000] | DE | 4 | 4 | 4 | 4 |
| Auto&Technik | 10 x pro Jahr | 4000 [2500] | DE/FR im Heft | 2 | 2 | 2 | 2 |
| Auto+Wirtsch. | 10 x pro Jahr | 2500 [1000] | DE | 0 | 4 | 0 | 0 |
| Carossier | 8 x pro Jahr | 1500 [1000] | DE (FR) | 4 | 2 | 2 | 2 |
| Consumer | 20-50 x Jahr | 60000 [25000] | DE (FR) | 2 | 0 | 4 | 2 |
| AS24-News | 4 x pro Jahr | 5000 | DE [FR] | 2 | 4 | 4 | 4 |
| B2B-Newsletter monatlich | monatlich | 3500 | DE [FR] | 0 | 4 | 4 | 4 |

Textkonzept Daniel Haefeli, 17.10.2005



| AS24 B2B-Newsletter | ACA BOD November 1 | A324 DZD-INEWSIEITEI | | AS24 B2B-Newsletter | | | AS24 B2B-Newsletter | | AS24 B2B-Newsletter | | AS24 B2B-Newsletter | | AS24 B2B-Newsletter | | AS24 B2B-Newsletter | | AS24 B2B-Newsletter | | AS24 B2B-Newsletter | | AS24 B2B-Newsletter | | AS24 B2B-Newsletter | |
|---------------------------|--------------------|-----------------------|-------------------------|---------------------|----------------------|---------------------------|------------------------|----------------------|---------------------|-----------|----------------------|---------------------------|------------------------|----------------------|---------------------|----------------------|------------------------|----------------------|----------------------|---------------------------|------------------------|----------------------|---------------------|----------------------|
| JAN | | FE | AS24 News | | ΙÄΙ | D 7 | ΔΙ | PRIL | | AS24 News | JU | NII | | JLI | AL | ıc | AS24 News |) | NI | OV | | DEZ | 10000 HZCV | JAN |
| | PK 4 Autoinside | r L | BEILAGE AutoInformation | | BERICHT 1 AutoInside | XZ_ | | PR 1 AutoInside | | | BERICHT 2 AutoInside | 141 | | PR 2 AutoInside | i AC | JG | SEF | | BERICHT 3 AutoInside | OV | PR 3 AutoInside | | | BERICHT 4 AutoInside |
| BERICHT 4 AutoInformation | | PR 10 AutoInformation | BEII | | PR 1 AutoInformation | BERICHT 1 AutoInformation | | PR 2 AutoInformation | | | PR 3 AutoInformation | BERICHT 2 AutoInformation | | PR 4 AutoInformation | | PR 5 AutoInformation | | PR 6 AutoInformation | | BERICHT 3 AutoInformation | | PR 7 AutoInformation | | PR 8 AutoInformation |
| | | PR 1 Auto&Technik | | | PR 1 Carrossier | PR 1 AutomobilRevue | PR 1 Auto Illustrierte | PR 2 Auto&Technik | | | PR 3 Auto&Techni | PR 2 AutomobilRevue | PR 2 Auto Illustrierte | PR 2 Carrossier | | PR 3 AutomobilRevue | PR 3 Auto Illustrierte | PR 5 Auto&Technik | PR 3 Carrossier | PR 4 AutomobilRevue | PR 4 Auto Illustrierte | | | PR 4 Carrossier |

Seite 11

Textkonzept Daniel Haefeli, 17.10.2005

Konzept AS24-News

Titel

Der Titel soll einfach, einprägsam und einzigartig sein. Empfehlenswert ist der in den Titel integrierte Vorsatz «AutoScout24.ch» um die Herkunft deutlich zu machen. Der Titel soll den Inhalt wiederspiegeln; darum Auto, Geschäft und Internet-Themen verwenden. Vorschläge: BUSINESSnews, ONLINEbusiness, AUTOprofi, carBUSINESS, Die Titelseite muss die Wiedererkennung und den Lese-Einstieg gewährleisten.

Heftaufbau und Konzeption

Der Inhalt muss Kompakt und leicht verständlich transportiert werden weil die Leser wenig Zeit haben. Einfaches Format und gute Qualität senken Lese-Schwelle. Geeignet für Beilagen und Briefversand (C5). Kostengünstige Produktion.

Doppelt bedrucktes und gefaltetes A3 erfüllt diese Anforderungen ideal. Resultat sind 4 A4-Seiten Inhalt. Möglichkeit von Talons gegeben. Einfache Handhabung und kostengünstiger Versand/Beilage.

Titelseite: allgemeine Informationen IHV, Impressum, Ausgabe-Nr. Logo und Farben. SCHLAGZEILEN oder EDITO mit Kurzübersicht.

Seite 2: Thema 1 plus eventuell Kurznews, Komentar-Spalte,

Seite 3: Thema 2 mit Zusatzinformationen, Anleitungen, ...

Seite 4: Thema 4, Response-Elemente, Zusammenfassung,

Um die Inhalte «Auto», «Geschäft» und «Internet» zu gliedern kann jede Seite eine eigene Rubrik beinhalten. Es ist so möglich für längere Artikel eine Rubrik weg zu las-

sen. Durch immer wiederkehrende Gestaltungselemte (z.B. Boxen) können Zusatzinhalte wie Links, Testimonials oder News gut in die Rubriken eingefügt werden.



Tools

News





TITELSEITE

Wiedererkennung Einstieg/Anriss Zusammenfassung Inhaltsverzeichnis **Fditorial AS24** Impress./Kontakte News

Seiten 1 bis 4

HANDEL BUSINESS

Verkauf Management Promotion Marketing Finanzen **Testimonials** News Kooperationen

INTERNET

Statistiken Tools Neuheiten

Talon für ...

Heftgestaltung

Die Gestaltung wird zusammen mit D.Dul, AS24, bis zum 01.02.2006 im Detail definiert.

Die verwendeten Farben entsprechen dem AS24-CI: orange Vollton mit Abstufung 20 % gegen weiss



schwarz bis weiss in 20%-Schritten



Lockeres Layout mit Gestaltungselementen im «Screen»-Stil.

Schrifttypen -> ? HELVETICA ?

Rubriken

Headline

Leed

Text

Legende

Box

Satzspiegel

Pagina

Spalten

Schrift-Einstellungen

Silbentrennung



Budget AS24 B2B-Information 2006

Konzeptkosten

| Voraussichtliche | e Kosten f | für ein Jahr |
|------------------|------------|--------------|

| Ziel-Analsyse anhand Bedürfnissen AS24, | 3 h |
|--|------|
| - Gewichtete Analyse der individuellen medialen Möglichkeiten, | 6 h |
| - Kommunikationsmix erstellen und Content-Rahmen definieren, | 12 h |
| - Kostenrechnung Media und Inhalt plus Administration, | 3 h |
| - Inhalte Detailplanung und Termine, | 3 h |

Vorausichtliche Kosten Projekt AS24-B2B-Info 27 h à 112.- plus 7% Admin.

= 3250.-

B2B-News

| Redaktion | 4 Seiten à 500 | = 2000 |
|-------------------|----------------|-------------|
| Layout | 4 Seiten à 150 | = 600 |
| Bild & Infografik | 4 Seiten à 250 | = 1000 |
| GzD /Korrekturen | | = 250 |
| Administration 7% | , 0 | 270 |
| Druckvorstufe pro | Ausgabe | = 400 |
| TOTAL REDAKTION | N pro Ausgabe | <i>4520</i> |

Erstellung 4 Ausgaben pro Jahr = 18'080.
Druck pro Ausgabe bei Auflage 3500Stk x4/Jahr = 8'000.-*

* Externe Kosten, Vergleichsofferte Staffeldruck Yoko-Flyer Anhang XX

Vertriebskosten 4 x -.70 x 3500 = 9'800.
TOTALKOSTEN BUSINESSnews = 39130.-

B2B-Berichte

Extraktion einzelner Artikel plus Bilder und Versand an Medien pro Vorgang 240.-, inkl. Begleitbrief, Druck, Daten-CD, Verpackung und Versand 4 Berichte an AutoInside und Auto-Info 4x250.- = 1000.- Administration 7% 70.- TOTAL Fachberichte 1070.-

B2B PR-Versand

Extraktion und Anpassung einzelner Artikel plus Bilder und Medienversand pro Vorgang 380.- inkl. Druck, CD, Verpackung und Versand

8 PR-Artikel an Auto-Information = 3800.-

4 PR-Artikel an AutoInside

4 PR-Artikel an Auto&Technik

4 PR-Artikel an Carossier

4 PR-Artikel an AutomobilRevue

4 PR-Artikel an Autolllustrierte

Administration 7% 260.-

TOTAL PR-Versand 4060.-

TOTAL B2B-INFOKOSTEN 44'260.-

RESERVE oder STREUVERSAND oder BEILAGE 5700.-

BUDGETRAHMEN pro Jahr 50'000.-

Themenplanung AS24 BUSINESSnews

YOKOHAMA (Suisse) SA La Maladaire 16 1562 Corcelles-Payerne

Ihre Referenz Ihr Ansprechpartner Unsere MwSt.-Nr.

Daniel Häfeli Sandro Jäggli 238 764

Offerte A19480/2658

Zürich, 1. März 2004

Sehr geehrte Damen und Herren

Wir danken Ihnen für die schriftliche Preisanfrage. Nachfolgend erhalten Sie unser Angebot für:

Prospekt, Yokohama, Kart Cup

Umfang

4 Seiten

Format

offen: 420 x 297 mm gefalzt: 210 x 297 mm

Vorarbeiten

Belichtungsfertige Daten (PDF_Photoshop inkl. Schriften, Logos und Bildern

(geeignet für CTF/CTP), Makette und standverbindliche Farbproofs von Ihnen

geliefert. Gut zum Druck und Belichtung (CTP) durch uns

Druck

4/4-farbig Skala

Ausrüsten

auf Format schneiden, 1x falzen, zu 50 Ex. bandieren,

in Boxen verpacken und stirnseitig beschriften

Papier

gestrichen halbmatt weiss, 150 gm2

Lieferung

5'000 Ex.

Genfer Autosalon

Herr Sacha Volery 079 355 27 91

Case postale 112

CH 1218 Le Grand-Saconnex GE

5'000 Ex.

YOKOHAMA (Suisse) SA La Maladaire 16

CH 1562 Corcelles-Payerne

Offerte A19480/2658

Seite 2

| Menge | Bezeichnung | Betrag CHF | +/-1000 |
|--------|--|------------|---------|
| 10'000 | Pro spekt, Yokohama, Kart Cup | 2'430.00 | 140.00 |

Konditionen

30 Tage netto

Mehrwertsteuer

alle Preise exkl. 7,6%

Wir freuen uns sehr, wenn wir diesen Auftrag für Sie ausführen dürfen und danken im Voraus für Ihr Vertrauen.

Freundliche Grüsse STAFFEL DRUCK AG



| Technische Ang | gaben | | | | |
|------------------|---|--|--|--|--|
| | 11x jährlich | | | | |
| | Druckauflage: | 7'200 Exemplare, davon WEMF beglaubigt: 6'252 Exemplare, davon 4'505 Exemplare dt. 1'747 Exemplare frz. | | | |
| | 210 x 297mm (A | A4) | | | |
| Druck | Bogenoffset, 60 | er-Raster, 4/4-farbig, Euroskala (keine Pantonefarben) | | | |
| | 90 gm², weiss g | estrichen, halbmatt, holzfrei | | | |
| Druckunterlagen | High-end PDF, digitale Daten mit Sujetkopie, Schriften, Bilder und Logos einbinden, verbindlicher Farbdruck nur mit geliefertem Qualitäts-Proof | | | | |
| | Illustrator oder Freehand (als Mac-EPS gespeichert, Texte in Pfad konvertiert, Farben CMYK) | | | | |
| | • | Photoshop (als EPS oder TIFF gespeichert, separiert in CMYK) Auflösung: Strichbilder: mind. 1200 dpi, Farb- und Schwarzweissbilder: 300 dpi | | | |
| Datenübertragung | benteli@ ISDN Leonardo: Wichtig: Sender Fax auf +41 (0)3 | de@bentelihallwag.ch; (bis 2 MB) Despace-data.ch (über 2 MB) +41 (0)31 964 02 30 oder +41 (0)31 961 13 34/35. In Sie uns zu jedem Auftrag eine Sujetkopie per 1 960 82 72. Entlich gut erkennbaren Ordner legen (Autoinside). | | | |

Mediadaten Auto+Wirtschaft

Beilagen und Beihefter/SHAB

Beilagen lose (2- bis 4seitig)

Werbewert CHF 3700.-Technische Kosten/Porto CHF 1190 .-

CHF 4890.-

Beihefter (4seitig)

Werbewert CHF 3800.-Technische Kosten/Porto CHF 1190.-

CHF 4990.-

Beihefter (8seitig)

Werbewert CHF 3950.-Technische Kosten/Porto CHF 1390.-

CHF 5340.-

Aufkleber auf Anfrage.

Nettoformat 210 x 297 mm.

Vor Auftragsausführung ist spätestens eine Woche vor Anzeigenschluss ein verbindliches Muster vorzulegen. Beilagen und Beihefter werden nicht rabattiert.

Specials/Sonderdienstleistungen werden nach Vereinbarung abgerechnet.

Wiederholungsrabatt

Bis maximale Grösse einer 1/4-Seite 3 x 5 % 10 % 5 x 15 % 10 x

Umsatzrabatt

Ab Grösse einer 1/3-Seite 8.0 % ab CHF 5'000.ab CHF 10'000 .-9.0 % ab CHF 15'000.-10.0 % ab CHF 20'000.-12.5 % ab CHF 25'000,-15.0 % ab CHF 30'000.-17.5 % ab CHF 35'000.-20.0 % Anzeigenumsatz in CHF pro Jahr

SHAB Abo

Pro Jahre CHF 240.-

Reklameberaterprovision: 10 %

Kosten Grafik und Scans

Preis pro Arbeitsstunde

Textbearbeitung CHF 120.-Bildbearbeitung CHF 150.-CHF 160 -Grafik

Preis pro Bild/Sujet

Scans CHF 70.-

Technische Daten

Heftformat

210 x 297 mm (A4)

Satzspiegel

178 x 252 mm

Druckverfahren

Offsett, 60er-Raster Farben: Euroskala

(Cyan, Magenta, Yellow, Black)

Programme und Formate

System: Apple Macintosh Software: Photoshop, InDesign, Quark XPress, Illustrator, Acrobat Datenträger: CD-ROM oder ZIP

Um ein optimales Druckergebnis zu erzielen, bitten wir Sie, den Daten unbedingt ein farbverbindliches Proof beizulegen.

Für die Richtigkeit und Vollständigkeit von übermittelten elektronischen Daten kann keine Verantwortung übernommen werden.

Es gelten die allgemeinen Geschäftsbedingungen der A&W Verlag AG. Einzusehen unter www.auto-wirtschaft.ch

Basisdaten

Auflage

7500 Exemplare Messe- oder Sonderauflagen werden bei Bedarf erhöht

WEMF (Stand 1.10.05)

1'421 Abonnierte Auflage Verteilte Auflage 5'052 Versandte Totalauflage 6'473

Erscheinungsweise

10 x jährlich

Sprachen

Deutsch/Französisch

Abopreise

Jahresabo: CHF 90,-Dachabos: CHF 45.-(ab 30 Stück)

Lehrlinge/Studenten: CHF 45.-Preise inkl. MwSt. und Versand in der Schweiz

Druckerei/Binderei

GDZ AG, Zürich

1/3 Satzspiegel

Hoch 56x252 mm

Hoch 72x297 mm*

1/3 randabfallend S/W

Ouer 210x100 mm* CHF 900 .--

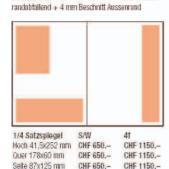
Anzeigenpreise und Formate



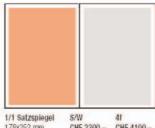
Titelseite 158x231 mm *nicht rabattberechtigt

2. und 3. Umschlagseite CHF 4500.-210x297 mm 4. Umschlagseite 210x297 mm CHF 4700.-

CHF 4900.-



* randabfallend + 4 mm Beschnitt Aussenrand

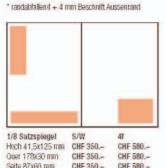


CHF 4100.-178x252 mm CHF 2300 .-

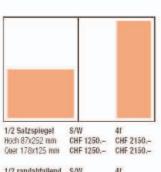
CHF 2300 - CHF 4100 -

1/1 randabfallend S/W

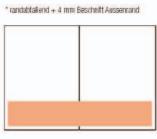
210x297 mm3



* randabfallend + 4 mm Beschnitt Aussenrand



1/2 randabfallend S/W Hoch 103x297 mm* CHF 1250.-CHF 2150.-Quer 210x148 mm* CHF 1250,-CHF 2150.-



Panoramainserate S/W 41 CHF 8200.-CHF 4600.-1/1 1/2 CHF 2500.-CHF 4300.-1/3 CHF 1800.-CHF 3000 .-CHF 1300.-CHF 2300.-CHF 700.-CHF 1160,-

* randabfallend + 4 mm Beschnitt Aussenrand

CHF 900.-

CHF 900.-

* randabfallend + 4 mm Beschnitt Aussenrand

Spezielle Platzierungswünsche + 20%

Für weitere Formate und Spezialanzeigen nehmen Sie bitte Kontakt mit unserem Anzeigenverkauf auf Bannerwerbung auf www.auto-wirtschaft.ch auf Anfrage.

CHF 1500,-

CHF 1500 --

CHF 1500.-

41

| Auflage | AR1) | RA ²⁾ | AR und RA |
|--------------------|------------|------------------|------------|
| Auflage* | 40 048 Ex. | 17 945 Ex. | 57 993 Ex. |
| Abonnierte Auflage | 32 909 Ex. | 16113 Ex. | 49 022 Ex. |
| Einzelverkauf | 7139 Ex. | 1 832 Ex. | 8 971 Ex. |
| Druckauflage | 45 000 Ex. | 22 500 Ex. | 67 500 Ex. |

^{* (}WEMF 1.10.2004)

LeserInnen

| Reichweite | 5,4 % | 6,9 % | 5,8 % |
|------------------------------|---------|--------|---------|
| Projektion | 220 000 | 90 000 | 310 000 |
| Männer | 77 % | 81 % | 78 % |
| Frauen | 23 % | 19 % | 22% |
| TLP 1/1-Seite s/w netto | 32.82 | 49.93 | 35.38 |
| TLP 1/1-Seite 4-farbig netto | 41.46 | 65.09 | 45.43 |

Ouelle: MACH Basic 2004, DS/SR

Publireportagen

Publireportagen sind PR-Seiten über Firmen, Jubiläen, Eröffnungen und «Tag der offenen Tür», etc. Allfällige Informationen über Gestaltung und Druckvorlagen erhalten Sie vom AR-Team.

| Preise (brutto) | AR | RA | Коп | birabatt |
|-------------------------|----------|----------|-----|-----------|
| 1/1-Seite s/w | 9 300.00 | 5 525.00 | 5 % | 14 084.00 |
| 1/1-Seite 4-farbig | 10950.00 | 6 600.00 | 5 % | 16 673.00 |
| 1/2-Seite quer s/w | 4700.00 | 2 800.00 | 5 % | 7125.00 |
| 1/2-Seite quer 4-farbig | 5650.00 | 3 400.00 | 5 % | 8 598.00 |

| Tarife Geschäftsanzeigen | AR | RA | AR/RA |
|--------------------------------|-------------|------------|-------------|
| Grundpreis p/mm | 1.77 | 1.09 | 2.86 |
| Reklamen p/mm | 7.80 | 6.10 | 13.90 |
| Stellenangebote p/mm | 1.77 | 1.09 | 2.86 |
| Stellengesuche p/mm | 1.77 | 1.09 | 2.86 |
| Felder Titelseite (s/w od. Ska | ala) | | |
| Grundpreis pro Feld 44 x 50 r | nm 932.00 | 670.00 | 1 602.00 |
| Tarife Occasionen | | | |
| Rubrik Occasionen A-Z p/m | nm 1.64 | 0.98 | 2.62 |
| Occasionen der Woche | 170.00 | 95.00 | 265.00 |
| Nutzfahrzeuge des Monats | 350.00 (4x) | 150.00(4x) | 500.00 (4x) |
| | | | |

| Abschlussrabatte | | | | | | |
|------------------|----------------|-----------------------|------|------|--|--|
| Abschluss CHF | Rabatt % | abatt % Abschluss CHF | | | | |
| 1 000.00 | 2 | 75 0 0 0 . 0 0 | | 10 | | |
| 2 000.00 | 3 | 1 | 12 | | | |
| 5 000.00 | 4 | 2 | 14 | | | |
| 10 000.00 | 5 | 3 | 16 | | | |
| 25 000.00 | 6 | 4 | 18 | | | |
| 50 000.00 | 8 | 5 | 20 | | | |
| Wiederholungsr | abatte (ohne ' | Textwechsel) | | | | |
| Anzahl | 6 x | 12 x | 25 x | 50 x | | |
| Rabatt | 3 % | 5 % | 15 % | | | |
| Kombirabatt | | | | | | |
| AP/PA 5 % | | | | | | |

AR/RA 5 %

| Zuschläge | AR | AR | RA | RA | AR/RA | AR/RA |
|---------------|---------------|-----------|---------------|-----------|---------------|-----------|
| Farbzuschlag | bis 1/2-Seite | 1/1-Seite | bis 1/2-Seite | 1/1-Seite | bis 1/2-Seite | 1/1-Seite |
| 1 Skalafarbe | 750.00 | 990.00 | 420.00 | 580.00 | 1170.00 | 1 570.00 |
| 2 Skalafarben | 1 200.00 | 1 500.00 | 800.00 | 1 000.00 | 2000.00 | 2 500.00 |
| 3 Skalafarben | 1500.00 | 1 980.00 | 1150.00 | 1 470.00 | 2 650.00 | 3 450.00 |
| Pantone | 850.00 | 1 200.00 | 550.00 | 650.00 | 1 400.00 | 1 850.00 |

| Platzierung | ś |
|-------------|---|
|-------------|---|

AR

AR/RA

 $20\,\%$ Zuschlag für jede Platzierungsvorschrift auf s/w Preis

Chiffregebühr

CHF 35.00

| | | Format | Spalten | Breite | Höhe | Total mm | Tarif | Preis | 2-farbig | Preis | 4-farbig | Preis | 1 Buntf.* | Preis |
|---|----------|----------------|---------|--------|------|----------|-------|-----------|----------|-----------|----------|----------|-----------|-----------|
| | | 1/1-Seite | 10 | 290 | 425 | 4 250 | 1.77 | 7 523.00 | 990 | 8513.00 | 1 980 | 9 503.00 | 1200 | 8723.00 |
| [| | 1/2-Seite quer | 10 | 290 | 215 | 2150 | 1.77 | 3 806.00 | 750 | 4 556.00 | 1 500 | 5306.00 | 850 | 4 656.00 |
| | шш | 1/2-Seite hoch | 5 | 143 | 425 | 2125 | 1.77 | 3 761.00 | 750 | 4 511 .00 | 1 500 | 5 261.00 | 850 | 4 611 .00 |
| | | 1/4-Seite hoch | 5 | 143 | 215 | 1075 | 1.77 | 1 903.00 | 750 | 2 653.00 | 1 500 | 3 403.00 | 850 | 2753.00 |
| | | 1/4-Seite quer | 10 | 290 | 107 | 1 070 | 1.77 | 1 894.00 | 750 | 2 644.00 | 1 500 | 3 394.00 | 850 | 2744.00 |
| | | 1/8-Seite | 5 | 143 | 107 | 535 | 1.77 | 947.00 | 750 | 1 697.00 | 1 500 | 2 447.00 | 850 | 1797.00 |
| | | Amerik. Format | 8 | 231 | 300 | 2 400 | 1.77 | 4 248.00 | 990 | 5238.00 | 1 980 | 6228.00 | 1200 | 5 448.00 |
| | | 1/1-Seite | 10 | 290 | 425 | 4 250 | 1.09 | 4 633.00 | 580 | 5213.00 | 1 470 | 6103.00 | 650 | 5 283.00 |
| | | 1/2-Seite quer | 10 | 290 | 215 | 2150 | 1.09 | 2344.00 | 420 | 2 764.00 | 1150 | 3 494.00 | 550 | 2 894.00 |
| : | | 1/2-Seite hoch | 5 | 143 | 425 | 2125 | 1.09 | 2316.00 | 420 | 2 736.00 | 1150 | 3 466.00 | 550 | 2 866.00 |
| 4 | ₩ | 1/4-Seite hoch | 5 | 143 | 215 | 1075 | 1.09 | 1172.00 | 420 | 1 592.00 | 1150 | 2322.00 | 550 | 1722.00 |
| | | 1/4-Seite quer | 10 | 290 | 107 | 1 070 | 1.09 | 1166.00 | 420 | 1 586.00 | 1150 | 2316.00 | 550 | 1716.00 |
| | | 1/8-Seite | 5 | 143 | 107 | 535 | 1.09 | 583.00 | 420 | 1 003.00 | 1150 | 1733.00 | 550 | 1133.00 |
| | | Amerik. Format | 8 | 231 | 300 | 2 400 | 1.09 | 2616.00 | 580 | 3196.00 | 1 470 | 4 086.00 | 650 | 3 266.00 |
| | Kombir | abatt | | | | | | 5% | 5 | % | 5 | % | 5 % | 5 |
| | | 1/1-Seite | 10 | 290 | 425 | 4 250 | 2.86 | 11 548.00 | 13 03 | 9.00 | 1482 | 6.00 | 13 306 | .00 |
| | | 1/2-Seite quer | 10 | 290 | 215 | 2150 | 2.86 | 5 842.00 | 695 | 4.00 | 8 36 | 0.00 | 7173 | .00 |
| | | 1/2-Seite hoch | 5 | 143 | 425 | 2125 | 2.86 | 5 773.00 | 688 | 35.00 | 8 2 9 | 1.00 | 7 103 | .00 |
| | | 1/4-Seite hoch | 5 | 143 | 215 | 1075 | 2.86 | 2 921.00 | 4 03 | 3.00 | 5 43 | 9.00 | 4251 | .00 |
| | | 1/4-Seite quer | 10 | 290 | 107 | 1 070 | 2.86 | 2 907.00 | 4 01 | 9.00 | 542 | 5.00 | 4237 | .00 |
| | | 1/8-Seite | 5 | 143 | 107 | 535 | 2.86 | 1 454.00 | 256 | 55.00 | 3 97 | 1.00 | 2 784 | .00 |
| | | Amerik. Format | 8 | 231 | 300 | 2 400 | 2.86 | 6521.00 | 801 | 2.00 | 9 79 | 8.00 | 8 2 7 8 | .00 |

^{* 1} Buntfarbe - Pantonefarben

Diese Tabelle zeigt die häufigsten Formate und Preise. Selbstverständlich sind andere Formate möglich. Alle Preise sind Bruttopreise zzgl. MwSt.

TERMINPLAN UND REDAKTIONELLE SCHWERPUNKTE

In jeder Nummer bringt auto&technik zu ausgewählten Themen einen redaktionellen Schwerpunkt.

| Nr. | ET* | AS* | DU* | Betrieb | Fachwissen | Technik | |
|-----|------------|------------|------------|--|----------------------------|--|--|
| 1/2 | 14.01.2005 | 27.12.2004 | 29.12.2004 | Recycling in Werkstätten | Werkstoffe: Holz und Faser | Kunststoffreparatur | |
| 3 | 24.02.2005 | 07.02.2005 | 09.02.2005 | Weiterbildung, Management | Allradgetriebe (BMW-X) | Klimaanlagen, Klimaservice | |
| 4 | 07.04.2005 | 16.03.2005 | 18.03.2005 | Werkstattsysteme Fahrdynamikregelung Garageneinrichtungen Büro- und Lagereinrichtungen | | Fahrwerksysteme, Hinterradlenkung (LW), Fahrwerkvermessung | |
| 5 | 04.05.2005 | 18.04.2005 | 20.04.2005 | Finanzierung, Versicherungen | Hybrid (Lexus) | Alternative Antriebe | |
| 6 | 02.06.2005 | 12.05.2005 | 17.05.2005 | Professionelle Zubehörvermarktung | Navigation | Navigationssysteme | |
| 7/8 | 07.07.2005 | 20.06.2005 | 22.06.2005 | Fahrzeughandel, Finanzdienstleistungen | Kühlung | Fahrzeugdiagnose | |
| 9 | 01.09.2005 | 12.08.2005 | 16.08.2005 | Bauen und Planen | Nockenwellenantrieb | Motorenentwicklung | |
| 10 | 06.10.2005 | 16.09.2005 | 20.09.2005 | Werbung und Marketing | Partikelfilter | Batterien, Beleuchtung | |
| 11 | 03.11.2005 | 14.10.2005 | 18.10.2005 | Werkstatt-Konzepte | Automatik (Multitronic) | Bremsen (inkl. LW) | |
| 12 | 01.12.2005 | 15.11.2005 | 17.11.2005 | EDV-Systeme | Steuern und Regeln | Elektrik / Elektronik | |
| | | | | | | | |

 ${\sf ET = Erscheinungstag\ (beim\ Leser)} \quad {\sf AS = Anzeigenschluss} \quad {\sf DU = Druckunterlagenschluss}$

Verschiebungen oder Änderungen aufgrund von Aktualität vorbehalten.

«auto&technik»-Sonderhefte:

Nr. 1-2/05 Carrosserie

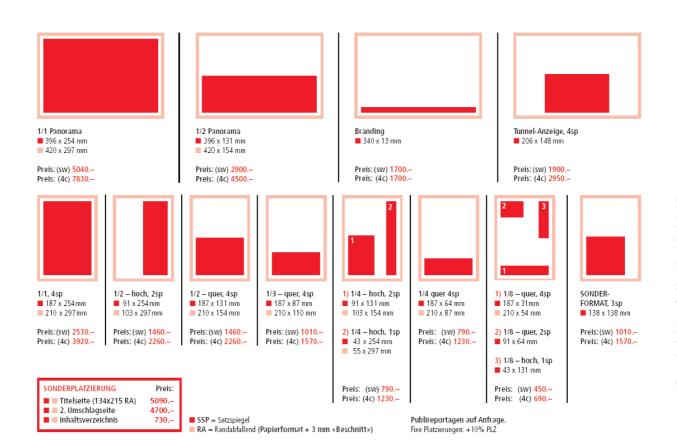
Nr. 5/05 Tuning / Sommerreifen / Räder

Nr. 7-8/05 Diagnosegeräte

Nr. 10/05 Winterreifen und Zubehör

Publireportage:

Sie buchen bei uns eine Publireportage im Umfang von mindestens einer Seite Umfang. Sie liefern Text und Bilder. Die Redaktion bietet als Dienstleistung eine redaktionelle Überarbeitung und die Gestaltung an.



Auto-Information

Zielgruppe

Garagen, Händler, Karosserieund Autospritzwerke, Werkstätten, Sachverständige, Versicherungen, Flottenbesitzer, Importeure, Banken/Finanz. Zu den besonders erfolgreichen Publikationen des Verlages gehört die EurotaxGlass's Auto-Information. Die wöchentlich erscheinende Zeitschrift garantiert einen einmaligen Wissensvorsprung. Enthalten sind unter anderem die aktuellsten Nachrichten aus der Autobranche, ausführliche Informationen zu neuen Automodellen, Statistiken, Zubehör, spezifische Auszüge aus dem Schweizerischen Handelsamtsblatt (SHAB) sowie viele weitere Automobilwelt-Nachrichten aus erster Hand.

Erscheinungsweise

wöchentlich

Auflagen

2,200

(mindestens 15'000 Lese 32 Seiten

Rabatte

3x 10% 6x 15% 12x 20% 24x 30%

Sprache

Deutsch

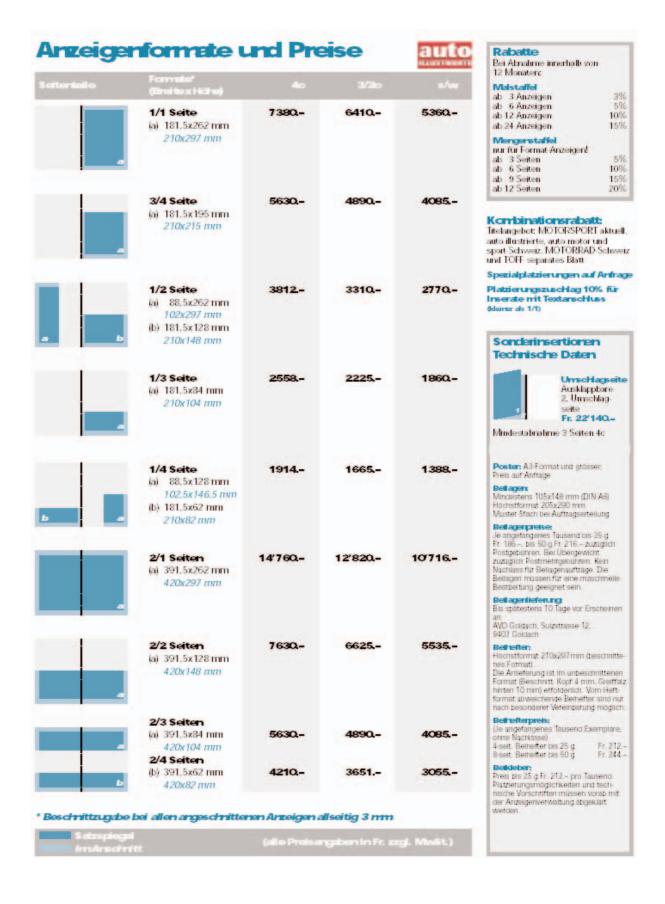
Heftformat

DIN A4 (210x297 mm) Beschnittzugabe 3,5 mm oben, aussen, un

Belegungsmöglichkeiten

| | Format Satzspiegel B x H mm | Preis s/w CHF | Preis farbig CHF |
|-------------------|-----------------------------------|------------------|---------------------|
| Umschlag | | | |
| Umschlag US 2 | 210 x 297 200 x 287 | 2'400 | 3'000 |
| Innenseite | 210 x 297 200 x 287 | 1'800 | 2'400 |
| Umschlag US 4 | 210 x 297 200 x 287 | 2'900 | 3'500 |
| Anzeige Innenteil | | | |
| 1/2 Seite | 190 x 143 | 1200 | 1800 |
| 1/3 Seite | 190 x 95 | 800 | 1200 |
| 1/4 Seite | 125 x 73 | 400 | 650 |
| 1/8 Seite | 60 x 64 | 220 | 400 |
| Balken | 190 x 20 | 220 | 400 |

alle Preise verstehen sich exkl. MwSt.



Mediadaten Carrossier

Allgemeine Angaben

Richtung: Offizielle Zeitschrift des Schweiz. Carrosserie-

verbandes VSCI
Praxis- und fachbezogene Zeitschrift für alle
Belange der Carrosseriebranche.

Herausgeber:

Schweizerischer Carrosserieverband

VSC «Molli Park»

Strengelbacherstrasse 2a 4800 Zofingen

Erscheinungsweise: 8-mal jährlich

Inseratenschluss: siehe Erscheinungsplan Leserschaft:

Mitglieder des VSCI

Weitere Carrosserie-Firmen und -Werkstätten der deutschen Schweiz sowie grössere Firmen

in der Westschweiz und im Tessin

Berufsleute:

Fahrzeugschlosser - Carrosseriespengler -

Autolackierer – Carrosseriesattler

Kaderleute:

Vorgesetzte – Fahrzeugkonstrukteure – Carrosserie-Techniker und -Ingenieure –

Lehrlinge der Carrosserie- und

Fahrzeugbranche

Technische Angaben

E-Mail b.niederberger@huber.ch

Anzeigenleitung Bruno Niederberger Telefon 052 723 56 63

Telefax 052 723 56 77

Inserateadministration

Telefon 052 723 56 74

Verkaufte Auflage ($WEMF \Sigma REMP$ beglaubigt) Beleg-, Probe-, Werbeexemplare

Druckauflage

Sprache: Deutsch

Format: 210 x 297 mm

Satzspiegel: 185 x 260 mm

Randanschnitt auf allen Seiten möglich

Grundschrift: Inserateteil Helvetica

Druckverfahren: Offset

Druckunterlagen: Diset
Druckunterlagen: Digitale Daten.
Wir verarbeiten alle gängigen Dateiformate.
Wenn Sie Fragen haben, wenden Sie sich an unser Datenmanagement, Telefon 052 723 55 62.

Buntfarbe: möglich

Versand: Streifband, adressiert

Laufzeit der Inseratabschlüsse:

1 Jahr

1463 Ex. 337 Ex.

1800 Ex.

Redaktionelle Angaben

Redaktionsadresse:

Maropress Redaktionsbüro Roland Hofer

Postfach 1257

3072 Ostermundigen 1 Telefon 031 934 44 11

E-Mail carrossier@maropress.ch

Abonnementspreise (inkl. MWST):

Jahresabonnement Inland Ausland

sFr. 52.— sFr. 62.—

Lehrlinge sFr. 27.—

Der «carrossier» ist die spezialisierte Fachzeitschrift für die Belange der Carrosseriebranche. Verbandsnachrichten, Fachartikel verschieden-

Insertionstarif* Kommerzielle Inserate

| Grösse Satzspiegel in mm | | Preis in sFr. schwarz/weiss | Preis in sFr. vierfarbig | |
|--------------------------|-------------------|--------------------------------|------------------------------------|--|
| 1/1 Seite | 185×260 | 1395.– | 2375.– | |
| 1/2 Seite | 185x128 90x260 | 767.– | 1747.– | |
| 1/3 Seite | 59x260 | 532.– | 1112.– | |
| 1/4 Seite | 185x 61 90x128 | 422.– | 1002.– | |
| ¹/s Seite | 185x 28 90x 61 | 232.– | 522.– | |
| 2. Umschlagseite | 185x260 | 1524.– | 2504.– | |
| 3. Umschlagseite | 185x260 | 1500.– | 2480.– | |
| 4. Umschlagseite | 185x260 | 1912.– | 2892.– | |
| Titelseite | 210×203 | | 2700.– | |

Rabatte:

5 % 10 % Wiederholungsrabatte 3x 6x 8x 15 %

Farbzuschlag (rabattberechtigt)

Europaskala Individualfarbe Buntfarbe sFr. 380.sFr. 580.-

Platzierungszuschlag

10 % auf Grundpreis

Gebühr

für Chiffre-Inserate sFr. 15.–

Beilagen

Drucksachen-Beikleber, -Beihefter, -Beilagen

Preis auf Anfrage Für die definitive Auftragsannahme bleibt die Einsichtnahme in ein Musterexemplar vorbehalten.

Redaktionsprogramm 2005

| Monat | Nr. | Erscheint | Wichtige Daten / Ausstellungen – Messen | Inseraten- schluss |
|-----------|-----|------------|--|-----------------------|
| Januar | 1 | 27.01.2005 | Vorschau 100 Jahre, 75. Durchführung Automobil-Salon Genf, 3. bis 13. März 2005 | 06.01.2005 |
| März | 2 | 24.03.2005 | Rückblick Automobil-Salon Genf | 03.03.2005 |
| Mai | 3 | 19.05.2005 | GV vom 3. Juni 2005 Vorschau Suisse Public Bern, 21. –24. Juni 2005 | 26.04.2005 |
| Juli | 4 | 07.07.2005 | Rückblick GV Rückblick Suisse Public Bern | 16.06.2005 |
| August | 5 | 18.08.2005 | Digital-Kameras im Carrosseriegewerbe | 27.07.2005 |
| September | 6 | 22.09.2005 | | 01.09.2005 |
| November | 7 | 03.11.2005 | | 13.10.2005 |
| Dezember | 8 | 15.12.2005 | Rückblick Auto-Zürich | 24.11.2005 |